

AD HOC-MITTEILUNG

Gemäss Art. 53 Kotierungsreglement (KR)

Kühne+Nagel-Gruppe

Effizienzsteigerungen bei Kühne+Nagel im ersten Halbjahr 2024

- **Neue Organisationsstruktur verbessert Kostenbasis**
- **Flexible und digitale Angebote, vorrangig an KMU-Kunden**
- **Erneute Störungen der Lieferketten durch Unsicherheiten im Welthandel**

Kühne+Nagel-Gruppe CHF Mio.	H1 2024	H1 2023	Δ	Q2 2024	Q2 2023	Δ
Nettoumsatz	11.554	12.721	-9%	6.046	5.973	1%
Rohertrag	4.273	4.649	-8%	2.197	2.255	-3%
EBITDA	1.185	1.518	-22%	609	715	-15%
EBIT	778	1.135	-32%	402	523	-23%
Gewinn	576	860	-33%	298	398	-25%

Schindellegi / CH, 23. Juli 2024 – Der Nettoumsatz der Kühne+Nagel-Gruppe lag im ersten Halbjahr 2024 bei CHF 11,6 Mrd., der EBIT bei CHF 778 Mio. und der Gewinn bei CHF 576 Mio. Das Ergebnis wurde durch negative Wechselkurseffekte von 2% im ersten Halbjahr 2024 und einmalige Restrukturierungskosten von CHF 17 Mio. im zweiten Quartal 2024 belastet.

Die Konversionsrate (Conversion Rate), die das Verhältnis von EBIT zu Rohertrag der Gruppe beschreibt, lag im ersten Halbjahr 2024 bei 18% und damit wesentlich über dem Wert vor Covid von 13% im ersten Halbjahr 2019. Insgesamt liegen die Zahlen über dem Vor-Pandemie-Niveau.

Stefan Paul, CEO der Kühne+Nagel International AG:

"Im ersten Halbjahr haben wir uns weiterhin konsequent auf die Initiativen der strategischen Roadmap 2026 fokussiert. Die Belebung der Nachfrage in der Luftfracht hatte dabei einen positiven Einfluss. Die erneuten Störungen im Roten Meer haben zusätzliche Komplexität in den Lieferketten weltweit geschaffen. Wir sind gut für die erwartete höhere Nachfrage im zweiten Halbjahr 2024 aufgestellt und werden weitere Effizienzsteigerungen realisieren."

**Kühne+Nagel
International AG**

**Dominique Nadelhofer
Corporate Communications
Schindellegi, Schweiz**

**+41 (0)44 786 9526
dominique.nadelhofer@
kuehne-nagel.com**

Seefracht

CHF Mio.	H1 2024	H1 2023	Δ	Q2 2024	Q2 2023	Δ
Nettoumsatz	4.057	4.859	-17%	2.131	2.192	-3%
Rohertrag	1.017	1.309	-22%	514	623	-18%
EBIT	397	639	-38%	200	295	-32%

Der Nettoumsatz des Geschäftsbereichs Seefracht betrug im ersten Halbjahr 2024 CHF 4,1 Mrd. und der EBIT CHF 397 Mio. Die Konversionsrate blieb mit 39% auf einem hohen Niveau. Das Container-volumen lag Ende Juni 2024 bei 2,1 Mio. Standardcontainern (TEU). Im Rahmen der Roadmap 2026 wurden bis heute 34 neue Customer Care Locations eröffnet und damit der Fokus auf KMUs verstärkt.

Kühne+Nagel implementiert für eine wachsende Anzahl von Kunden nachhaltige Lösungen. So verwendet der Bereich Seefracht seit kurzem Biokraftstoff für den Transport von Hilfsgütern im Auftrag der niederländischen *IDA Foundation*. Dies führt zu einer Einsparung von rund 85% der CO2e-Emissionen im Vergleich zu fossilen Kraftstoffen.

Luftfracht

CHF Mio.	H1 2024	H1 2023	Δ	Q2 2024	Q2 2023	Δ
Nettoumsatz	3.392	3.516	-4%	1.809	1.654	9%
Rohertrag	822	937	-12%	430	449	-4%
EBIT	210	293	-28%	116	139	-17%

Der Nettoumsatz des Geschäftsbereichs Luftfracht betrug im ersten Halbjahr 2024 CHF 3,4 Mrd. und der EBIT CHF 210 Mio. Insgesamt wurde in diesem Zeitraum ein Luftfrachtvolumen von 1,0 Mio. Tonnen abgewickelt, 5% mehr als in der Vorjahresperiode. Der Geschäftsbereich entwickelte sich im Rahmen des Marktes und fokussierte auf profitable Segmente wie u.a. Healthcare und Semiconductors. Die Konversionsrate lag bei 26%.

Die Nachfrage nach kombinierten Luft- und Seefracht-Angeboten ("Sea-Air") zur Verkürzung der Transitzeiten aufgrund der Situation im Roten Meer verzeichnete im ersten Halbjahr 2024 ein starkes Wachstum.

Landverkehre

CHF Mio.	H1 2024	H1 2023	Δ	Q2 2024	Q2 2023	Δ
Nettoumsatz	1.770	1.873	-6%	910	917	-1%
Rohertrag	670	684	-2%	345	335	3%
EBIT	66	93	-29%	36	41	-12%

Der Nettoumsatz des Geschäftsbereichs Landverkehre belief sich im ersten Halbjahr 2024 auf CHF 1,8 Mrd. und der EBIT auf CHF 66 Mio. Das Volumen lag mit rund 12 Mio. abgewickelten Aufträgen auf dem Niveau des Vorjahreszeitraums.

Die Akquisition des kanadischen Zolldienstleisters Farrow wurde im Februar 2024 erfolgreich abschliessen. Die Integration sowie die Erweiterung des Geschäfts auf die Südgrenze der USA verläuft planmässig.

Kontraktlogistik

CHF Mio.	H1 2024	H1 2023	Δ	Q2 2024	Q2 2023	Δ
Nettoumsatz	2.335	2.473	-6%	1.196	1.210	-1%
Rohertrag	1.764	1.719	3%	908	848	7%
EBIT	105	110	-5%	50	48	4%

Mit einem Nettoumsatz von CHF 2,3 Mrd. und einem EBIT von CHF 105 Mio. stellte der Geschäftsbereich Kontraktlogistik im ersten Halbjahr 2024 ein weiterhin sehr gutes Ergebnis auf.

Im zweiten Quartal 2024 erweiterte Kühne+Nagel Distributionszentren für Kunden wie *BMW*, *Wacker Neuson* in Deutschland sowie *Lego* in Belgien. Aufgrund der wachsenden Nachfrage nach E-Commerce- und Healthcare-Dienstleistungen eröffnete Kühne+Nagel neue Standorte in den USA und den Vereinigten Arabischen Emiraten.

Dr. Jörg Wolle, Präsident des Verwaltungsrats der Kühne+Nagel International AG:

"Kühne+Nagel hat sich im ersten Halbjahr 2024 gut entwickelt. Die im April 2024 vom Verwaltungsrat initiierte Straffung der Organisationsstruktur führt zu einer deutlichen Effizienzsteigerung und grösserer Kundennähe. So können wir in der Umsetzung unserer Strategie noch schneller und flexibler agieren und qualitativ hochwertige und komplexe Dienstleistungen offerieren."

Über Kühne+Nagel

Mit über 80.000 Mitarbeitenden an nahezu 1.300 Standorten in fast 100 Ländern ist die Kühne+Nagel-Gruppe einer der weltweit führenden Logistikdienstleister. Kühne+Nagel hat seinen Hauptsitz in der Schweiz und ist im Schweizer Leitindex SMI notiert. Die Gruppe ist weltweit die Nummer 1 in der Luft- und Seefracht und verfügt über starke Marktpositionen in den Landverkehren und in der Kontraktlogistik.

Kühne+Nagel ist bevorzugter Logistikpartner für 400.000 Kunden weltweit. Die Gruppe bietet umfassende Supply-Chain-Lösungen für globale Unternehmen und Branchen an, basierend auf einem globalen Netzwerk, logistischem Know-how und datengestützten Analysen. Als Mitglied der Science Based Target Initiative (SBTi) engagiert sich Kühne+Nagel für eine nachhaltige Logistik und reduziert zum einen den eigenen ökologischen Fussabdruck und unterstützt zum anderen Kunden mit klimafreundlichen Logistiklösungen.